~ THE "B" CANVAS BUSINESS MODEL ~

CADENA DE VALOR

Tus partners y/o Shareholders

Comunidad del área de profesionales de Seguridad e Higiene v Medioambiente. Áreas de gobierno involucradas a la problemática. Organismos auditores. Corporaciones que implementan un

area de HSEQ

ACTIVIDADES CLAVES

Para lograr tu propósito

- Implementación de una plataforma amigable al usuario
- Contemplar legislaciones y leyes relativas al área
- Campañas de marketing Excelente soporte al
- cliente y al usuario

RECURSOS CLAVES Imprescindibles para

- lograr tu propósito
- Infraestructura en la nube
- Inversión inicial para áreas comerciales y de IT
- Profesionales de IT
- Profesionales de Seguridad e Higiene v Medioambiente

ESTRUCTURA DE COSTOS

Costo de uso de infraestructura en la nube Sueldos de personal.

Marketing. Financiamiento. Acceso a Internet

PROBLEMA IDENTIFICADO

Las pymes no tienen acceso a una infraestructura digital que de soporte al área de Seguridad, Higiene y

Medioambiente PROPÓSITO

Proveer una plataforma digital que, de soporte operativo al área de Seguridad, Higiene y medioambiente de PYMES y corporaciones, permitiendo a las mismas compartir información y ayudar en la toma de decisión sobre datos y procesos.

TU PROPUESTA DE VALOR.

Los productos v/o servicios que escalan la solución

- Plataforma digital en la nube orientada al área de Calidad, Seguridad e Higiene, y Medioambiente.
- forma como servicio
- Soporte premium de auditores y especialistas en el área

MÉTRICAS DE IMPACTO

ambientales y/o sociales esperadas

Coloca aquí tu respuesta

RELACIONES

Con los clientes y la comunidad de impacto

- Personal vía telefónica
- A Distancia vía email o foros electrónicos
- Automatizada via chat-bots

CANALES



- Internet
- Telefónico

SEGMENTOS

A quienes les resuelves el problema.

A quienes le vendes tu propuesta de valor

Los clientes serían empresas que deben cumplir con

gestionar un área de Seguridad e Higiene, y Medioambiente.

Especialmente se puede orientar a

empresas del rubro de Petróleo.

Minería y Energía Los usuarios serían

los trabaiadores. proveedores, y organismos

públicos relacionados al cliente

FUENTES DE INGRESOS

- Suscripción a la plataforma por usuario o cliente.
- Contratación de servicios premium de capacitación, coaching de implementación y de auditorías

